

PARTNER AZIENDALE

Konfit Italia Srl – Lumezzane Bs

TITOLO	Applicazione del metodo C.R.M. (Customer Relationship Management) con relativa implementazione dei processi di lavoro e gestione per ottenere un'efficienza organizzativa che migliori i risultati di vendita degli agenti.
AMBITO	ECONOMIA E INGEGNERIA GESTIONALE
DESCRIZIONE	L'applicazione del metodo C.R.M. (Customer Relationship Management) permette di individuare strategie per gestire i profili di clienti già acquisiti e per acquisirne di nuovi con l'obiettivo di massimizzare i profitti e aumentare il fatturato.
REFERENTE AZIENDALE	
Nominativo	Zani Angelo - Amministratore
Contatto Telefonico	030/8972167
e_mail	angelo.zani@konfit.it
Sito Internet	www.konfit.it