

Il percorso formativo si svolgerà **presso la sede della Comunità delle Giudicarie a Tione di Trento**. Sarà valutata una sede alternativa sulla base della provenienza dei partecipanti.

PROPOSTA FORMATIVA

Modulo 1 – QUAL È IL TUO MODELLO DI BUSINESS?
Mercoledì 6 dicembre 2017 – dalle ore 17.30 alle ore 20.30

Presentazione del percorso, condivisione della metodologia.

La differenza tra start-up e neoimprese: ideare un business innovativo o innovare in business tradizionale? Cos'è e come costruire un modello di business: dalla teoria alla pratica.

Modulo 2 – DEFINIRE ATTIVITÀ, CRONOPROGRAMMA E BUDGET DEL PROGETTO D'IMPRESA
Lunedì 11 dicembre 2017 - dalle ore 17.30 alle ore 20.30.

Gli strumenti di project management: scomposizione delle attività da porre in essere, tempistiche di progetto e curva dei costi.

Modulo 3 – IL BUSINESS PLAN
Lunedì 18 dicembre 2017 - dalle ore 17.30 alle ore 20.30

Come creare un piano finanziario a 3 anni come sintesi tra il modello di business ed il budget generato tramite gli strumenti di project management.

Modulo 4 – IL CONTROLLO DI GESTIONE
Sabato 13 gennaio 2018 - dalle ore 9.00 alle ore 13.00

Cosa s'intende con controllo di gestione?

Come gestire il processo di sviluppo di una realtà imprenditoriale, e come tenere sotto controllo la propria attività.

Modulo 5 – COMUNICAZIONE & MARKETING
Lunedì 15 gennaio 2018 - dalle ore 17.30 alle ore 20.30

Come impostare la strategia di promozione e marketing della propria attività, quali strumenti utilizzare, come orientarsi con i fornitori.

Modulo 6 – OPPORTUNITA' DI FINANZIAMENTO E TESTIMONIANZE DI IMPRENDITORI
Sabato 20 gennaio 2018 - dalle ore 9.00 alle ore 13.00

Intervento di Trentino Sviluppo sulle opportunità di accesso ai finanziamenti provinciali, regionali ed europei.

Testimonianze con imprenditori locali e non, su diversi settori. I protagonisti dell'incontro verranno scelti sulla base degli interessi del gruppo.

Modulo 7 – IL SUPPORTO DELLA BANCA
Lunedì 22 gennaio 2018 - dalle ore 17.30 alle ore 20.30

Quali sono i principali strumenti di supporto che la Cassa Rurale può mettere a disposizione del neo-imprenditore? Quali informazioni è bene riportare al nostro interlocutore?